



## تطور منظومة الضمان الصحي في الإمارات

تطور منظومة الضمان الصحي في الإمارات العربية المتحدة ومع صدور قانون الزامية التأمين في دبي أصبحت تغطي الآن أكثر من 5.1 ملايين بوليصة تأمين، بعد أن كان العدد لا يتجاوز 600 ألف بوليصة عام 2013، ويلفت جورج شدياق، المدير العام بالإذابة، ضمانة التابعة لشركة سايكو هيلث، خلال حواره مع أريبيان بزنس إلى جوانب هامة في هذا القطاع.

بقلم: سامر باطر

الهدر والاستغلال، ونفخر في شركة ضمانة بالمستويات الرفيعة والتميز في تقديم خدمات الرعاية الصحية. متخصص في إدارة الحالات الصعبة والذي يقوم بتحليل كل حالة والتحقق منها، والتواصل مع الأطباء المعالجين لضمان توفير أرقى مستويات الرعاية الصحية في جميع مراحل العلاج.

ما هي الخدمات التي تنفردون بتقديمها في هذا القطاع والتي تساعدهم على التفوق على منافسيكم في المنطقة؟

استناداً إلى منهجيتنا القائمة على مبدأ العميل أولاً، فإننا ندرك جيداً احتياجات عملائنا، والمتطلبات الخاصة بكل واحد منهم. ونسعى

للسنة التالية. ويتمثل الهدر في الكثير من الأشكال، ولكن يتم تصنيفه عادة ضمن حالات الاستخدام المفرط لخدمات الرعاية الصحية، مثل كثرة استخدام التصوير بالرنين المغناطيسي والتصوير المقطعي عند عدم وجود حاجة حقيقة لها. ويقع على عائق مزودي خدمات الرعاية الصحية مسؤولية ضمان تفادي الخطط الملائمة للتشخيص والعلاج بهدف الحد من الهدر والاستغلال. بينما يتبعن على شركات التأمين إجراء بعض المراجعات الطبية بالتزامن مع العلاج وبعده بواسطة أطباء متخصصين واستناداً إلى أفضل الممارسات العالمية المتبعه في مجال الرعاية الصحية للتخفيف من مخاطر

الصحية معرضة للهدر والاستغلال، ويظهر ذلك على نحو أكثر شيوعاً في العلاجات الطبيعية وطب العيون والأسنان. وتشكل العلاجات الطبيعية إحدى الأمثلة على استغلال خدمات التأمين، حيث تم إحالة المريض لتلقي عدد محدد من جلسات العلاج الطبيعي بحسب مستوى تعطيله التامينية، سواء حضر المريض هذه الجلسات أم لم ينفي معالجتها من قبل جميع الأطراف الفاعلين في القطاع؛ بدءاً من شركات التأمين، ووصولاً إلى مزودي خدمات الرعاية الصحية والمستفيدين منها. وسيسهم توفير خطوط تواصل واضحة المعالم بين جميع الأطراف حول السلوكيات المقبولة والمعايير الأخلاقية في ضمان منع الأولوية لصحة المرضى، وتحقيق التكافل في جميع أشكال خدمات الرعاية



ويمكن استخدام الإكسسوارات بالمقارنة مع غير المسجلين فيه. وأشار بحث مماثل أجراه مركز «راند يوروب»، وهو مؤسسة أبحاث مستقلة وغير ربحية، وشمل أكثر من 420 ألف شخص من أعضاء برنامج مكافآت «فيتاليتي» في جنوب أفريقيا والمملكة المتحدة والولايات المتحدة على مدى 3 أعوام؛ إلى أن الأعضاء الذين ارتدوا ساعات ذكية كانوا أكثر نشاطاً خلال 5 أيام في الأسبوع بالمقارنة مع الأعضاء الذين لم يستخدموا الإكسسوارات الرقمية. وشجع برنامج «فيتاليتي» أعضاءه على اتباع أنماط حياة نشطة من خلال منحهم ساعة ذكية مجانية، وتحديد أهداف لهم استناداً إلى بيانات صحية قديمة. ويؤدي الإخفاق في تحقيق هذه الأهداف إلى الزام المشارك بدفع ثمن تلك الساعة. ويحمل هذا التفاعل أهمية كبيرة في توعية الناس حول أهمية الاهتمام بشكل أكبر بصحتهم ومنافع أنشطة اللياقة البدنية على صحتهم وأقساط التأمين الخاصة بهم.

### تعزيز الصحة واللياقة البدنية؟

يتمحور الهدف الرئيسي لاستخدام الإكسسوارات الرقمية حول مراقبة العلامات الحيوية وتحديد مخاطر الانضطرابات الصحية قبل حدوثها. ويمكن لاعتماد الإكسسوارات الرقمية في مجال الرعاية الصحية أن يوفر تأثيرات إيجابية كبيرة تعود بالنفع على خدمات الرعاية الصحية المخصصة والبرامج العلاجية. أما فيما يتعلق بقطاع التأمين الصحي، فتسهم الإكسسوارات الرقمية في تقليل أقساط التأمين على المدى الطويل. وتساعد البيانات التي يمكن جمعها وتحليلها باستخدام الإكسسوارات الرقمية على تحديد عدد الاستشارات الطبية والزيارات إلى مزودي خدمات الرعاية الصحية، مما يقلل من احتمالات الهدار والاستغلال. ويسهم في ضمان توفير حلول تأمينية أكثر فعالية من ناحية التكلفة في نهاية المطاف.

وعند الأخذ بعين الاعتبار المجموعة المتنوعة من الإكسسوارات الرقمية المتاحة اليوم، والعدد الكبير من التطبيقات المتعلقة بالصحة على منصات الهواتف المحمولة؛ تصبح الفرصة أكبر وأكثر شمولية في تطوير القطاع، وإذا بدأ قطاع الرعاية الصحية وززدرو وموظفو خدمات التأمين الصحي بالاستفادة من مزايا الإكسسوارات الرقمية، فلا شك أنها سنشهد تغيراً جذرياً في طريقة مقاربتنا لقطاع الرعاية الصحية التقليدي.

تنتشر الكثير من الشكوك حول فوائد وأهمية الإكسسوارات الرقمية في مجال الخدمات الصحية واللياقة البدنية ومراقبة الصحة، مما رأيك بذلك؟ ثمة أدلة كافية حول الدور المهم الذي ستلعبه الإكسسوارات الرقمية في بلورة مستقبل خدمات الرعاية من أصحابها المسجلين في البرنامج

لضمان حصول عملائنا على خدمات رعاية صحية مخصصة لتعزيز تجربتهم، ومساعدتهم على فهم جميع مراحل عملية تقديم الخدمات. وبشكل حلنا المتمثل في البطاقة الواحدة أداة تعريف فريدة من نوعها؛ حيث يمكن استخدامها في مختلف أنحاء المنطقة وعدد من الدول، ما يمنع العملاء الطمأنينة وراحة البال لحصولهم على التغطية التامينية في أي مكان يتواجدون فيه. وبعد إعلان شركات التأمين عن تقديم حلول مخصصة إلى عملائها أمراً مهماً، ولكن الأهم من ذلك هو الإيفاء بهذه الوعود للعملاء، وهذا بالتحديد ما يسرنا تقديمها إلى عملائنا الكرام؛ إذ يلتقي فريقنا المختصون مع العملاء المحظيون لبلورة فهم كامل حول احتياجاتهم وتزويدهم بأفضل الحلول المتاحة. ويتواصل التزامنا خلال عملية تسجيل العملاء، حيث تقوم فرق عملنا المتخصصة بزيارة العملاء وعقد جلسات معمقة معهم لتحديد مستويات التغطية والفوائد المرجوة منها، في حين تسمم المتباينة المنتظمة للعملاء في تحسين الحلول المخصصة التي تقدمها إليهم. وبالنسبة لنا، يعد التواصل مع العملاء والاستعداد الدائم لمواكبة متطلباتهم عنصراً أساسياً لتحقيق الاستمرارية في السوق. كما أنها تتضمن على منافسينا من ناحية القدرة على الاستجابة السريعة لاحتياطات العملاء، وطلبات المرضى من خلال إدارتنا الطبية الداخلية، وتشكل هذه المنهجية مثالاً آخر على كيفية قيامنا بتقديم خدمات رعاية صحية مخصصة وعالية الجودة والتكلفة مع ضمان احتواء التكاليف لحماية عملائنا من تكبد رسوم غير ضرورية أو متوقعة.

ما هي فوائد الإكسسوارات الرقمية المستخدمة وفي